

Technico-Commercial Agrofourniture en alternance H/F

Sur Ludres (54)

En résumé :

- Ludres (54) : Déplacement à prévoir sur la Lorraine.
- Contrat d'apprentissage sur 1 ou 2 ans.
- Formation : BAC+2 / Licence en Technico-Commercial ou équivalent.
- Connaissances du monde agricole obligatoire.
- CV et lettre de motivation : elodie.gaillot@sodiaal.fr

Première coopérative laitière française, SODIAAL et ses 20 000 Producteurs-éleveurs proposent depuis plus de 50 ans, à des millions de consommateurs, des aliments essentiels à la santé et au bien-être de tous. Véritable lien entre les Producteurs et nos marques (BONCOLAC, BONILAIT, CANDIA, CŒUR DE LION, ENTREMONT, LE RUSTIQUE, NUTRIBIO, REGILAIT, RICHESMONTS, VIVA, YOPLAIT, etc), chacun de nos collaborateurs est un maillon primordial de notre industrie laitière. Notre branche « Sodiaal Union », riche de 1100 collaborateurs, a pour mission d'accompagner nos producteurs dans la valorisation de leurs 4,6 milliards de litres de lait et d'en assurer sa collecte et sa distribution auprès de nos sites industriels français.

Vous recherchez une entreprise dynamique pour vous accueillir afin de préparer votre Bac+2 ou une licence technico-commerciale par la voie de l'alternance ?

Nous recherchons un **Technico-commercial Agrofourniture (H/F) en alternance** pour notre site de Ludres (54)

Votre futur challenge parmi nous ?

Intégré à notre service agrofourniture, composé d'une équipe d'une vingtaine de personnes dont 6 technico-commerciaux, et en lien direct avec le Responsable du service, vous contribuez activement au développement commercial de la gamme Agrofourniture du Groupe (poudre de lait, minéraux, nutritionnels, produits d'hygiène, semences et matériel d'élevage), auprès des producteurs de la coopérative, et des autres éleveurs laitiers de la Lorraine.

Après une période d'intégration, vos principales missions :

- Vous renforcez l'image de SODIAAL en allant sur le terrain à la rencontre de nos producteurs et en établissant un climat de confiance ;
- Vous définissez leurs besoins, leur apportez des conseils et proposez les produits adaptés de notre gamme ;
- Par vos actions directes, vous développez le chiffre d'affaires de votre portefeuille et participez au développement commercial d'une nouvelle zone ;
- Vous assurez le suivi de la satisfaction de nos éleveurs : qualité des produits, conditions et délais de livraison. Vous contribuez au traitement des réclamations ;



Des Hommes pour mieux
nourrir les Hommes

- Vous prenez part activement aux synergies interservices (conseil laitier, agroéquipement, collecte de lait) pour assurer un conseil de qualité à nos producteurs ;

Vos atouts pour réussir :

Familier avec le monde agricole, vous disposez de connaissances techniques dans ce domaine.

Vous êtes motivé par le travail de terrain, faite preuve de capacité d'écoute et de conseil et êtes orienté résultat.

Vous savez vous adapter à vos interlocuteurs, vous êtes force de proposition et savez convaincre.

Vous êtes à l'aise avec l'environnement informatique et êtes titulaire du permis B (véhicule de service fourni).

Votre rémunération et vos avantages

- Rémunération conventionnelle en fonction du profil ;
- Prise en charge des repas ;
- Protection sociale : frais de santé, prévoyance ;
- Véhicule de service mis à disposition.

Adoptez vous aussi la Sodiaal Attitude !

- Donner du sens
- Responsabiliser
- Oser dire et écouter
- Être exigeant
- Être ouvert